

Uitschuifbare betonmuur nieuwste wapen tegen ramkraakovervallers

Robert Mulders
Hoofddorp

Automatiseringsmedewerker Maarten Eickholt bedacht een hydraulisch uitschuifbaar betonblok als bescherming tegen ramkraken. Dit voorjaar is hij met zijn gepatenteerde vinding de markt opgegaan.

Gezeten achter een kop koffie legt Maarten Eickholt (42) een tablet-computer op tafel. Hij laat een filmpje zien waarop een vrachtauto als een accordeon in elkaar wordt gedrukt tegen een betonblok. Het obstakel van een halve meter hoog zit in een bak in de grond, een constructie die door Eickholt is bedacht. De techniek die maakt dat het betonblok zo'n grote klap kan opvangen is vastgelegd in patenten, maar details daarvan laat hij in het midden. 'Ik heb ook filmpjes die ik niet laat zien', zegt hij geheimzinnig.

De ARC 2.0, zoals de vinding heet, is dit voorjaar uitgebreid getest. Nu is hij klaar voor de verkoop en schaaft hij zich in het rijtje beschikbare anti-ramkraaksystemen, zoals de stalen antiovervalpalen die bij menig juwelier en bankfiliaal voor de deur staan, en de 'roadblocker', een stalen barrière die uit het wegdek omhoog scharniert, veelal voorzien van zwart-gele waarschuwingskleuren.

Volgens Eickholt hebben roadblockers hun nadelen. Zo zou de stalen kist rond de roadblocker elke vijf jaar vervangen moeten worden omdat de lasnaden gaan roesten. In het testfilmpje vertoont Eickholts ARC 2.0 nauwelijks schade. 'Hij gaat duizend jaar mee', zegt Eickholt over de levensduur. 'Maar we geven vijftien jaar garantie. Drie keer zo veel als de concurrent.'

De ARC 2.0 wordt op de markt gebracht als product van Eickholts firma Block-IT. Voor de installatie en de verkoop is een partnerbedrijf aangetrokken: ST&D in Apeldoorn, een leverancier van anti-overvalconstructies zoals verzinkbare stalen palen en hekken. 'Een mooie aanvulling op ons assortiment', vindt verkoopmanager Ben Siebes van ST&D. 'Er is zeker een markt voor, al is het niet een product dat je zomaar voor alle hoogrisicogebouwen in Nederland neerzet. Die hebben vaak al iets staan wat niet per se direct aan vervanging toe is.'

Eickholt ziet ook heel andere

Beelden van een crashtest met de ARC 2.0.

Illustratie: Binh Tran



Maarten Eickholt

Block-IT Kraakbestendig

Product:

ARC 2.0, gepatenteerd anti-ramkraakstelsel

Producent:

Block-IT, Hoofddorp

Ondernemer:

Maarten Eickholt, directeur-groootaandeelhouder

Beoogde verkoop 2012:

Ongeveer 15 stuks

perde Eickholt, terwijl ze met zijn tweeën de schade stonden te bekijken. Bij thuiskomst maakte hij op de computer een schetsje met het tekenprogramma Paint. 'Dat staat nu in onze folder', zegt hij lachend. 'Stukje nostalgie.'

Hij werkte het technische ontwerp uit, compleet met hydraulische constructie. Daarmee toog hij naar het octrooibureau. Con-

clusie: de Anti-ramkraakconstructie, afgekort tot de merknaam ARC 2.0, is op drie technische punten — welke wil Eickholt niet zeggen — uniek genoeg om te worden vastgelegd in een octrooi.

Het was inmiddels medio 2008, ruim anderhalf jaarnadat Eickholt zijn eerste schets had gemaakt. Hij schreef een ondernemingsplan en maakte een afspraak bij de bank om te praten over een kredietaanvraag. Dat ging goed, tot de bankencrisis in alle hevigheid uitbrak en de bank de aanvraag ondanks eerdere toezeggingen afwees. Eickholt had €125.000 nodig voor de ontwikkeling van een prototype om de markt mee op te kunnen. Uit verschillende hoeken kreeg hij het bedrag bij elkaar, daarbij geadviseerd door ondernemers-

'Voor veel investeerders ben je pas interessant als je een bedrag vanaf €5 mln nodig hebt'

netwerk Syntens. De gemeente verstrekke een starterskrediet van €32.000, een deel kwam uit zijn eigen netwerk, een ander deel van De Nijmeegse Betonindustrie De Hamer, onderdeel van het consortium BTE Groep. De Hamer maakte vorig jaar een prototype en een testtype dat door TNO kon worden onderworpen aan een crashtest met een vrachtauto van 3500 kilo met een impactsnelheid van 50 kilometer per uur.

Als de verkoop en de productie eenmaal op gang komen, zal Eickholt, voorziet hij nu al, zeker €2 mln à €5 mln extra kapitaal nodig hebben. Zo'n bedrag vinden wordt waarschijnlijk nog lastig. 'Voor veel investeerders ben je pas interessant als je een bedrag vanaf €5 mln nodig hebt. En anderen komen met bedragen aan van €10.000. Daar redder we het niet mee.' Is het een idee om de vinding op termijn te verkopen? 'Ik heb genoeg aanbiedingen gehad van partijen die mijn idee willen kopen. Maar ik doe het niet. Dan worden mijn plannen niet goed uitgevoerd.'